ENTREVISTA

SANTIAGO MIGUEL CASADO

CONSEJERO DELEGADO DE GRUPO HERMI

"La certificación B+ BACI supone dejar de tener un coste para tener un ingreso adicional"

Una de las granjas de Grupo Hermi ha sido la primera en obtener el certificado de bienestar animal B+ BACI (Bienestar Animal Cunícola Intercun). Los animales que portan este sello han sido criados, manejados y procesados bajo estrictos protocolos que garantizan su bienestar, con criterios establecidos por INTERCUN y auditados por la entidad de certificación Bureau Veritas. Es un paso más para poner en valor los subproductos, ya que permite certificar el origen de las pieles de conejo destinadas a la confección de prendas.

ÁNGELA FERNÁNDEZ, PERIODISTA AGROALIMENTARIA

BOLETÍN DE CUNICULTURA. ¿Qué avala este reconocimiento y qué supone para la granja certificada?
SANTIAGO MIGUEL. Avala que los animales que criamos tienen como destino la alimentación humana y que en este proceso se obtienen determinados subproductos que pueden ser revalorizados porque existe una necesidad real por parte del consumidor. Tal es el caso particular de las pieles. Si nos llenamos la boca con la "economía circular", aprovechar las pieles de los conejos que tienen como destino la alimentación humana, tal y como hemos venido haciendo a lo largo de la historia, revaloriza un subproducto de una elevada calidad para la industria textil, que ha servido para hacer prendas de abrigo, sombreros, guantes, etc.
Las presiones malintencionadas de ciertos grupos han conseguido que las pieles en Europa desaparezcan de las colecciones de las grandes empresas de moda, y las prendas que antes se hacían con las pieles, ahora se hacen con piel sintética, que sin duda tiene un impacto medioambiental mucho mayor. Pero es que, además, esa situación ha llevado a la necesidad de destruir las pieles, con lo que también aumentamos el impacto al medioambiente. En pocas palabras, ¡un sinsentido más!
Este reconocimiento avala que esa granja cumple un estándar alto y verificable de bienestar animal y trazabilidad dentro del esquema "Compromiso Bienestar Animal B+" BACI, certificado por un organismo independiente. En concreto, el reglamento BACI indica que el objetivo del sello B+ es garantizar el bienestar animal en todo su conjunto, con control de los distintos eslabones de la cadena y con trazabilidad real entre la granja de origen y el producto final, en este caso las pieles.

SI HEMOS CERTIFICADO UNA GRANJA ES POSIBLE CERTIFICAR MÁS. LA IMPLICACIÓN DEL GANADERO EN ESTE SENTIDO ES CRUCIAL

B. C. ¿Cuáles han sido las claves para conseguir este resultado? Es decir, ¿qué medidas, prácticas de manejo, etc., han impulsado que estas instalaciones despunten con esta certificación?
S. M. Desde Intercun se ha actualizado el sello B+ de bienestar animal en cunicultura para poder hacer posible esta certificación. Lo que hemos hecho ha sido adaptar nuestros procesos y registros para cumplir con el protocolo de "Compromiso Bienestar Animal B +" y posteriormente ha sido una entidad certificadora independiente la que, mediante auditoría, ha comprobado que cumplimos el estándar. Ese cumplimiento verificado es lo que nos ha permitido obtener la certificación.



B. C. ¿Es factible que otras granjas cunícolas, tanto de Hermi como de otros productores, puedan conseguirlo o es un proceso complejo?
S. M. El pliego de condiciones es el que es, y te obliga a llevar los registros que determinan si el bienestar de los animales es el adecuado o no.
Si hemos certificado una granja es posible certificar más. La implicación del ganadero en este sentido es crucial porque una vez más hay que escribir lo que haces, hacer lo que has escrito y dejar constancia de lo que has hecho.

B. C. ¿Qué valor añadido aporta la obtención de este certificado a una granja cunícola y en particular qué supone en su caso?
S. M. Si con esta certificación conseguimos reabrir los canales de comercialización de las pieles será un triunfo para todo el sector, sin duda. Es dejar de tener un coste para tener un ingreso adicional, con lo que todo el sector gana.

B. C. Por otra parte, Hermi también acaba de recibir esta certificación BACI para matadero. ¿Cómo valoran este reconocimiento añadido?
S. M. Pues en la línea de certificación de la granja. Para poder certificar que todos los procesos cumplen, es necesario certificar las granjas, los mataderos y los centros de procesamiento de las pieles, que tienen que llevar la trazabilidad de las pieles que se obtienen de animales destinados a la alimentación y no exclusivamente para las peleterías.
Esta certificación da garantías a los diseñadores y a los fabricantes de prendas para utilizar las pieles de conejo en sus colecciones, teniendo la certeza de que en todo momento se ha sido respetuosos con los animales y con los procesos. Si falta algún eslabón la cadena no está completa y no podríamos conseguir el objetivo, que no es otro que valorizar las pieles de conejo, que tienen unas propiedades espectaculares para hacer prendas de abrigo, y que ser sustituidas por pieles sintéticas no es la solución mejor para la sostenibilidad.
La demanda de ropa de abrigo existe, en el pasado se hicieron prendas espectaculares con las pieles de conejo, y en este momento las pieles se están destruyendo. Como he dicho antes, ¡un sin sentido más!

EL OBJETIVO DEL SELLO B+ ES GARANTIZAR EL BIENESTAR ANIMAL EN TODO SU CONJUNTO, CON CONTROL DE LOS DISTINTOS ESLABONES DE LA CADENA Y CON TRAZABILIDAD REAL ENTRE LA GRANJA DE ORIGEN Y EL PRODUCTO FINAL, EN ESTE CASO LAS PIELES

B. C. ¿Considera que todavía quedan aspectos en los que pueden trabajar para seguir mejorando la producción?
S. M. Creo que la cunicultura ha mejorado muchísimo en los últimos 10 años, incluso antes, se han ido cambiando los modelos productivos. Hemos pasado de la monta natural a la inseminación artificial, del manejo en bandas en la misma granja a la banda única. Además, se han regulado situaciones que nos ha obligado a adaptar las producciones.
A pesar de todo sí considero que todavía hay aspectos de mejora. Fundamentalmente en bioseguridad, pero para ello es importante tener bien controlados los que a mi juicio son los pilares fundamentales de la productividad, que son unas buenas instalaciones, una buena genética, una buena alimentación y un buen manejo. Otras especies llevan años mejorando la bioseguridad para evitar patologías y problemas en la producción. Debemos tomar conciencia de esa necesidad e implementar las medidas que otros llevan años cumpliendo.

MANEJO Y GESTIÓN TÉCNICO-ECONÓMICA EN CUNICULTURA

La profesionalización de la cunicultura requiere integrar el manejo productivo con una gestión técnica y económica sólida. El sistema de bandas facilita organización, sanidad y control productivo, pero su eficacia depende de una buena planificación y del análisis continuo de costes y productividad. Este artículo de "Saberes con bigotes" explica cómo el manejo en bandas se relaciona con la gestión de la granja para apoyar la toma de decisiones.

MARIAM PASCUAL
Programa de Genética y Mejora Animal (IRTA; Caldes de Montbui, Barcelona)

El manejo en granjas cunícolas se organiza en bandas, que agrupan hembras sincronizadas en inseminación, parto y destete para facilitar la planificación y el control productivo.
El número de bandas (**Tabla 1**) puede ir desde una semanal hasta una única banda, que concentra tareas, reduce tiempo de manejo y mejora tratamientos y control ambiental, aunque genera picos de trabajo y puede reducir partos por hembra si alguna no queda preñada.
El intervalo parto-inseminación suele ser de 11, 18 o 25 días: los cortos aumentan los ciclos reproductivos y los largos permiten un destete más tardío, reduciendo problemas digestivos.

GESTIÓN TÉCNICA Y ECONÓMICA

La gestión técnico-económica en cunicultura consiste en analizar índices que permiten evaluar de forma objetiva el funcionamiento de la explotación. Ambas son complementarias: la gestión económica indica la rentabilidad de la granja, pero esta puede mejorarse principalmente mediante la mejora de los índices técnicos.

GESTIÓN TÉCNICA

Esta gestión se suele realizar en cada banda. A continuación, se recogen algunos de los índices técnicos cuyo incremento está asociado a mejora en la rentabilidad y su forma de cálculo para una banda:

- Fertilidad real: [(nº partos/nº de hembras) × 100].
- Partos por hembra y año: [{nº de partos × (365/(31 + días entre parto e inseminación))} / nº hembras].
- Nacidos vivos por parto: [nº de nacidos vivos / nº de partos].
- Destetados por parto: [n de destetados / nº de partos].
- Producidos por parto: [nº de producidos / nº de partos].
- Kg producidos por parto: [kg vendidos a matadero / nº de partos].
- Peso de venta a matadero: [kg vendidos a matadero / nº conejos vendidos al matadero].

Otros índices importantes y cuya reducción está asociada a la mejora de la rentabilidad serían los siguientes:

- Intervalo real entre partos (días): [365 / nº de partos por hembra y año].
- Mortinatalidad (%): [100 × (nº de muertos al nacimiento / nº de nacidos totales)].
- Mortalidad en lactación: [100 × (nº de muertos o eliminados en lactación) / (nº nacidos vivos-nº eliminados en el parto)].
- Mortalidad en engorde: [100 × (nº de muertos o eliminados en engorde / nº destetados].
- Edad al sacrificio.
- Bajas de reproductoras al mes: [(nº de hembras muertas o eliminadas) / nº hembras × (365/12) /(31 + días entre parto e inseminación) × 100].
- Tasa de reposición: [(nº de hembras de reposición en primera inseminación / nº de hembras) × (365) /(31 + días entre parto e inseminación) × 100].
- Índice de conversión global: [kg de pienso utilizados en el total de la granja/ kg de conejo vivo producido].

Tabla 1 .
Combinaciones habituales de bandas de manejo según el intervalo entre parto e inseminación y el número de hembras por banda

FRECUENCIA DE INSEMINACIÓN (DÍAS)	INTERVALO PARTO – INSEMINACIÓN (DÍAS	DURACIÓN DEL CICLO (DÍAS)[1]	NÚMERO DE BANDAS	HEMBRAS POR BANDA[2]
Semanal (7 días)	11	42	6	200
	18	49	7	170
	25	56	8	150
Quincenal (14 días)	11	42	3	400
	25	56	4	300
Cada 3 semanas	11	42	2	600
Única	11	42	1	1.200
	18	49	1	1.200

1 Duración de la gestación (31 días) + Intervalo Parto-Inseminación; [2] Ejemplo en granja de 1.200 hembras; Número total de hembras/Número de bandas

SABERES CON BIGOTES

GESTIÓN ECONÓMICA

La gestión económica en explotaciones cunícolas se realiza habitualmente con carácter anual.

- Costes

Pueden ser fijos o variables. Los variables dependen del nivel de producción e incluyen alimentación, inseminación, reposición y sanidad. Los fijos no varían con la producción e incluyen mano de obra, suministros, administración, amortización, intereses y coste de oportunidad. Dentro de este apartado, es importante considerar los siguientes aspectos:

- La alimentación y la mano de obra constituyen los principales costes de producción.
- Algunos costes deben estimarse —como la mano de obra del ganadero, la amortización, los intereses y el coste de oportunidad— porque no siempre aparecen en facturas. Omitirlos provoca sobreestimar beneficios.
- No considerar el coste real de la mano de obra del ganadero es un error: su trabajo se puede estimar al equivalente a contratar a alguien externo. Como referencia, puede asignarse un salario equivalente al doble del mínimo agrario, más un 40% por cubrir fines de semana, festivos y vacaciones.
- La amortización no debe vincularse al pago del préstamo, sino repartirse según la vida útil de la inversión, que en una granja puede estimarse en unos 30 años. Solo se incluyen bienes que se deprecian —como las construcciones— y no el terreno. Al tratarse de una inversión a largo plazo, los cálculos deben hacerse en euros constantes para reflejar correctamente el valor del dinero.
- El coste de oportunidad es el beneficio al que se renuncia al invertir en cunicultura en lugar de otra alternativa. Se calcula sobre el valor total invertido —instalaciones, animales y terreno— aplicando una rentabilidad media del 6% y una depreciación del 3%. Este coste suele ser alto, por lo que la actividad se orienta más al autoempleo.

- Ingresos

Proceden sobre todo de la venta de conejos a matadero, pero también en algunos casos de la venta de animales vivos, de subvenciones puntuales, o de venta de estiércol.

- Beneficio

Es la diferencia entre ingresos y costes, y suele expresarse en €/kg de conejo vivo o €/hembra y año para comparar con los resultados de otras granjas. El beneficio nos indicará si hemos cumplido uno de los tres pilares de la sostenibilidad en producción animal. No olvidemos alcanzar los otros dos: el ambiental y el social (que incluye el bienestar animal).

Más información:
mariam.pascual@irta.es

ARBOCEL®
Concentrado de fibra insoluble de alta funcionalidad
PARA CONEJOS
Recomendaciones de dosificación: 2%-5% en piensos de engorde
LIBRE DE MICOTOXINAS
- Estabiliza los procesos digestivos
- Previene los trastornos digestivos
- Aumenta la vitalidad y la viabilidad durante la cría
- Mejora la conversión alimenticia
- Desarrollo más homogéneo del grupo
- Mayor rendimiento en matadero
√ FIBRA FUNCIONAL
√ LÍDER MUNDIAL
√ CIENTÍFICAMENTE PROBADO
MÁS INFORMACIÓN:
Fernando.Dacal@jrsiberica.com - Tel.: 682 44 49 20
Casto.Aparicio@jrsiberica.com - Tel.: 680 11 32 10
JRS Fibers for Life.